

Die 20 Leasing Vorteile mit der DV Systems

1. Die DV Systems agiert herstellerunabhängig. Sie können sich bei der Entscheidung für Ihre IT- Umgebung völlig frei entscheiden. Und: Auch während der Vertragslaufzeit sind Herstellerwechsel jederzeit möglich.
2. Sie können, falls gewünscht, mit dem Lieferanten Ihrer Wahl frei verhandeln wie bei einem normalen Kaufgeschäft. Wir treten dann in Ihre Bestellung ein. Liefer- und Gewährleistungsansprüche gehen auf Sie über.
3. Wir gestalten Ihren Leasingvertrag individuell nach Ihren Wünschen, z.B. im Hinblick auf die Laufzeit, die weitere Nutzung der Leasingobjekte nach Vertragsende oder mögliche Aufrüstungen und Erweiterungen während der Laufzeit. Darüber hinaus bieten wir Ihnen auch interessante Erlösbeteiligungen bei der Weitervermarktung der Geräte nach Ende der Laufzeit an.
4. Mit unserem Portfolio Management haben Sie die Möglichkeit, ständig auf dem aktuellen Stand der Technik zu bleiben. Bereits während der Laufzeit bieten wir Ihnen unaufgefordert Aufrüstungen oder den Austausch einzelner Systemteile an, sofern dies technisch und wirtschaftlich sinnvoll ist, d.h. dieser Austausch geschieht hinsichtlich der monatlichen Leasingraten stets für Sie kostenneutral. Darüber hinaus richten wir auf unserer Homepage via Internet-Server eine Kundenzone ein, die ausschließlich Ihrem Unternehmen vorbehalten und durch entsprechende Sicherheitsmaßnahmen geschützt ist. In dieser Kundenzone werden alle relevanten Informationen zu Ihren Verträgen eingepflegt und jeweils zeitnah aktualisiert. Alle Informationen sind somit per Mausklick für Sie abrufbar.
5. Die vereinbarten Leasingraten sind monatlich fällig.
6. Für die Zeit zwischen Abnahmeerklärung und Beginn des Vertrages ist keine anteilige Rate zu zahlen.
7. Die Elektronikversicherung ist in unseren Raten bereits enthalten.
8. Die einzelnen Leasingscheine sollten überschaubar sein, andernfalls geht das zu Lasten der Transparenz.
9. Falls gewünscht, erhält der Leasingnehmer vierteljährlich einen Statusbericht über sämtliche Verträge, deren Inhalt und deren Enddatum.
10. Kündigungsfristen sind nicht einzuhalten, da sich unsere Verträge nicht automatisch verlängern.
11. Der Leasingnehmer trägt keinerlei Risiken am Ende der Laufzeit, da alle Eventualitäten bereits vereinbart wurden.
12. Die Verträge bleiben jederzeit transparent, da keine Restwerte enthalten sind, die der Leasinggeber in jedem Fall erwirtschaften muss.
13. Die DV Systems beteiligt den Leasingnehmer zu fairen Konditionen an den Vermarktungserlösen der Geräte nach Ablauf der Leasingzeit.
14. Leasing heißt Investieren ohne Kapitaleinsatz. Ihr Eigenkapital, Ihre Kreditlinien und bankmäßigen Sicherheiten bleiben beim Leasing unberührt. Die Liquidität bleibt erhalten, und Ihr unternehmerischer Handlungsspielraum wird erweitert.
15. Leasingraten sind voll als Betriebsausgaben absetzbar. Und Sie investieren bilanzneutral, denn das Leasingobjekt wird in unserer Bilanz aktiviert.
16. Leasing erleichtert Ihre Kostenkalkulation. Denn Leasingkosten sind fixe Kosten über die gesamte Vertragslaufzeit – auch bei steigenden Marktzinssätzen.
17. Sie haben als Leasingnehmer einen erheblich geringeren Verwaltungsaufwand: Um die Beschaffung (gegebenenfalls auch Gebrauchtgeräte), Abschreibung, Verwertung und auf Wunsch auch um die Wartung der Geräte kümmern wir uns. Und: Wir übernehmen die Elektronikversicherung während der Laufzeit sowie die eventuell später anfallenden Entsorgungskosten.
18. Durch die Möglichkeit des Ausbaus oder Upgradings der Maschinen während der Vertragslaufzeit sichern Sie sich den Einsatz modernster zukunftsweisender Technik und damit unternehmerische Wettbewerbsvorteile.
19. Wir bieten Ihnen auf Wunsch auch komplette Rundum-Pakete an: EDV-Leasing, Wartungsvertrag, technischer Support, Software-Einrichtung – alles zum Komplettpreis aus einer Hand.
20. Die jahrelange Erfahrung und die internationalen Händler- und Brokernkontakte der DV Systems sichern Ihnen eine preisoptimierte Beschaffung.